

参加費
無料

『かがやき』『かけはし』『あかつき』創業支援施設合同セミナー

目指せ、認知度向上！売上向上！ ～IT活用のポイント

創業時、また創業数年という場合には、なかなか認知度が上がらず、
売上の向上にも苦戦している方が多いと感じています。
そんな皆さまへ、なるべく予算をかけずにITをうまく活用して
認知度・売上を向上させていく秘訣をお伝えいたします。
デジタルマーケティングという言葉を知ると難しく感じるかもしれませんが、
実際はそんなに難しいものではありません。
丁寧に易しく、実際の成功事例も交えつつ、
こういった手法が効果的なのかを考えていきましょう。



セミナー後は参加企業との親睦を深める名刺交換会を行います。
受講対象者が創業支援施設以外の区内事業者へと拡大し、
より多くのネットワーク作りが可能となりました。皆様この機会に是非、奮ってご参加ください。

日時

2019年10月17日 木
セミナー 10:00～11:30
名刺交換会 11:40～12:00

会場

東京電機大学 東京千住アネックス
3階 プレゼン室

※駐車場、駐輪場はありませんので
ご注意ください。

対象

- ・創業支援施設入居者企業並びに従業員
- ・創業支援施設卒業企業
- ・足立区内の事業者及び従業員
- ・足立区内で創業予定の方

講師紹介

村尾 奈津氏
(むらお なつ)
中小企業診断士



香川県高松市出身
1998年3月 東京外国語大学大学院修士課程修了
プログラマー、Webデザイナーとして従事
2014年4月1日中小企業診断士登録
主に小規模事業者の支援を実施

参加ご希望の方は下記URL・お電話または裏面受講申込書に記入の上、FAXにてお申し込みください。

<https://form.dendai.ac.jp/pc/enquete/kakehashi-2019-2/>



★ でんだいかげはし と検索し、HPよりフォーム入力できます。

東京電機大学創業支援施設「かけはし」事務局(千住アネックス)

TEL: 03-5284-5255 FAX: 03-5284-5259



受講申込書



2019年 月 日

講座名	目指せ、認知度向上！売上向上！ ～IT活用のポイント	開催日	2019年10月17日(木)
会社名		電話番号	
住所			
Eメール		業種	
受講者名			

申込方法

必要事項を記入の上、FAXでお申し込みください。

または と検索しHPよりフォームに入力後、送信してください。

コチラからどうぞ！



下記URLからもお申込みいただけます。

<https://form.dendai.ac.jp/pc/enquete/kakehashi-2019-2/>



主催・問合せ先

足立区企業経営支援課

電話：03-3880-5495

FAX:03-3880-5605

東京電機大学「かけはし」

電話：03-5284-5255

FAX:03-5284-5259

アクセス

北千住駅 東口（電大口）から徒歩5分

- ・JR常磐線
- ・東京メトロ日比谷線
- ・東京メトロ千代田線
- ・つくばエクスプレス
- ・東武スカイツリーライン
(東武伊勢崎線ー東京メトロ半蔵門線乗入)

京成本線 京成関屋駅から徒歩15分

